

CRM + Bauprojektinformation = Best Practise in der Bauwirtschaft

Im Rahmen der DEUBAU 2012 in Essen lädt die ieQ-solutions interessierte Unternehmen am 10.01.2012 in das Sheraton Essen Hotel ein.

- ▶ **Wann:** 10. Januar 2012, Eventbeginn um 18.30 Uhr
- ▶ **Wo:** Sheraton Essen Hotel
Huysenallee 55, 45128 Essen (unweit der Philharmonie)
- ▶ **Sven Hohmann** Geschäftsführer der ibau GmbH, beschreibt wie die ibau, Deutschlands Bauinformationsdienst Nr. 1, frühzeitig über geplante Bauvorhaben in den Bereichen gewerblicher Hochbau, kommunaler Hoch- und Tiefbau, Gewerbebau und Wohnungsbau informiert.
- ▶ **Kay Jahnke** Leiter Vertriebssteuerungssysteme der Rheinzink GmbH & Co. KG, präsentiert wie Rheinzink wichtige von unwichtigen Bauprojektinformationen unterscheidet und diese in den Unternehmensprozessen und –systemen nutzt.
- ▶ **Oliver Hofmann** Leiter Vertriebsdaten-/Systemmanagement bei Saint Gobain Building Distribution Deutschland, berichtet darüber wie SGBDD sein CRM-System zunehmend um Bauprojektinformationen anreichert und damit den Nutzen für Potentialausschöpfung und Vertriebssteuerung steigert.

Agenda

- ab 18.30 Uhr:** Empfang und Registrierung
- 19.00 Uhr:** Sven Hohman: Bauprojekte – Entscheider – Netzwerke – Aktuelle, vernetzte Informationen als kritischer Erfolgsfaktor
- 19.30 Uhr:** Kay Jahnke: Gekaufte Daten = Wertvolle Informationen? CRM-Lösungsansätze bei RHEINZINK
- 20.00 Uhr:** Pause und Buffet
- 20.30 Uhr:** Oliver Hofmann: CRM im Baustoffhandel – Hebel für den Erfolg in der Zukunft
- 21.00 Uhr:** Ausklang

Teilnahmebestätigung

Wir nehmen an der Veranstaltung mit ____ Person(en) teil.

Name Ansprechpartner _____

Weitere Teilnehmer _____

Position _____

Name Firma _____

Anschrift _____

Telefon _____

E-Mail _____

Bemerkungen _____

(Bitte ausgefüllt an dieter.lindener@ieq-solutions.de mailen oder faxen an: 0251-60 65 60-19 99)